



# 9月2日欧亚商业连锁栢乐荟店盛装启幕

首日销售113万,书写高新区商业最闪亮一笔

**本报讯(汽开朝阳大区 杨希峰)**这是一个金秋收获的季节,这是一个收获希望的季节。2017年9月2日,欧亚商业连锁栢乐荟店盛装院庆、内购会当天,栢乐荟购物中心举行了隆重的开业庆典,欧亚商业连锁总经理于总携苏总、葛总应邀莅临现场,欧亚商业连锁副总赵晓黎代表于总致辞,于总向高新区领导致感谢信,东坤集团董事长伟董事长等领导参加了剪彩仪式。栢乐荟购物中心的开业必将成为高新区人民的购物生活带来前所未有的新主张、新感觉、新品位、新时尚。

欧亚商业连锁栢乐荟店是欧亚商业连锁与东坤集团战略合作项目栢乐荟购物中心的 核心组成部分,坐落于高新区硅谷大街繁华街区,是欧亚商业连锁“三二规划”计划在高新区的关键布局。作为汽开朝阳陪城大区第一家门店,栢乐荟店凝聚了总部领导的辛苦付出,商业连锁兄弟门店的全力支持以及汽开朝阳陪城大区全体员工的汗水。开业期间,商业连锁于总及总部各位领导不辞辛苦地亲临栢乐荟店现场,对栢乐荟店开业前期各项工作进行视察,勉励全员要不怕艰辛、克服万难,保证工程进度和施工安全。同时,汽开朝阳陪城大区全体员工发扬欧亚铁军精神,不怕艰辛、克服万难、斗志昂扬、干劲十足,为开业奠定了基础。

欧亚商业连锁栢乐荟店全面传承了欧亚新生活购物广场“欧亚V-go”理念的所有内涵,是欧亚商业连锁自我革新、创新发展的新业态——30品牌精选,以清新高雅的时尚主张和全新一流的购物体验为主线,从店面设计、商品结构、供应链、营运标准、线上线下融合等多方面进行了提升,其中“生鲜+餐饮”跨界混搭运营模式,将成为栢乐荟店的“名片”,其遵循理念就是打造一种从超市到餐厅、从原料到美食一条龙服务的全新购物体验,以生鲜为切入点,加入餐饮要素,栢乐荟店就是要把鲜食中的“鲜”发挥到淋漓尽致!

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。



## 乌兰浩特欧亚第二届家电节9天销售350万

**本报讯(乌兰浩特欧亚 仲伟)**8月19日-8月27日,为欧亚商业连锁第二届家电节与波兰欧亚第二届中国家电节,8月19日乌兰欧亚卖场家电节的主题是“家电第二半价”的超级大优惠,取得了9天当日销售额1500万元的佳绩。

8月20日-29日的活动是购满2000元返现金购物卡并以此累积返还现金上万元。现金返还卡,购满送礼品,特别推出“惊喜机、套购”等多重优惠活动。两种活动均吸引了大量消费者提供了更多的选择空间,也获得了消费者由衷的赞扬。活动期间9天,创下了单日销售350万元的业绩。相比去年9月10日-18日的家电活动,同比增长率为150%!

是什么让欧亚卖场成为消费的热场中心?欧亚电器坚守的只“诚信”二字。乌兰欧亚领导指示:“我们要以诚信为本,活动期间宣传要直奔主题,我们做的一切切实落到实处,全网最低价,我们要对各个品牌采取价格措施,价格只能往下调,不能往上调,确保消费者能够得到真正的实惠。”这是欧亚卖场多年来一直坚持的诚信原则,正是这样一种诚信,在商家和消费者之间搭建了一个信任的平台,同样的条件下,消费者更愿意把钱花到欧亚来。

## 开学季 相约济南欧亚大观园

**本报讯(济南欧亚大观园 李莉)**随着暑假的结束,伴着开学季的来临,济南欧亚大观园也迎来了开学季的营销热潮。根据市场潮流,公司先后启动了“开学季-品牌惠”感恩教师节”等促销活动,公司各品牌充分抓住这一时机,卡至书包,背包,大到拉杆箱,从黄金饰品到秋冬装备等等,都保证了货源的充足,并推出了惠及学生和商家,并且再推出折扣也是让消费者购物再享折上折的优惠。

这开学季系列促销活动,吸引了众多年轻消费者,各品牌的运动装、运动鞋受到年轻人的欢迎,新款背包、拉杆箱成为学生群体的首选,“花花公子”啄木鸟、聚美亚、鳄鱼”等品牌的箱包打出了2折起至6折的优惠折扣,学生成为购买的主力军,拉杆箱的销量也是大幅上升。文龙、拉夏贝尔”等名牌推出了低至99至99元一件的反季羽绒服。虽然进入金秋时节,济南仍然是“秋老虎”发威,气温仍高达30多度,但因为反季羽绒服价格便宜,款式新颖,仍然挡不住消费者购买的熱情。

自经营以来经营优势是欧亚大观园秉承生机和活力的制胜法宝,开学季活动期间,自营货品打出全市最低价,每款290元(单笔),并内取限购抢购的方式刺激消费者的购买,同时推出大观园“一换款”的促销活动,吸引了消费者前往大观园店选购。

伴随着济南“创建全国文明城市”速度的加快,大观园周边环境卫生不规范的的小吃店进行了集中整治,充分保证这一有利时机。欧亚大观园各大餐饮推出了众多特色小吃。开学季,欧亚大观园北区餐饮成为学生群体的美食聚集地,城南佳里、老郭记、喜家德等餐饮店比平时火热,我们的老郭记“羊不理肉肠卷”备受好评,大菊花18. 鲜肉不腻,风味独特,吸引了不少供伙“小零食”前往。大观园推出了“美食供应”活动,满足市民餐饮和文化需求,更广泛地吸引旅游团、企事业单位团体消费,10E美食街区全新开放,主题餐厅及美食汇满足味蕾;全馆

厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

为感谢高新区人民对栢乐荟店的支持与厚爱,开业期间敬献了强势营销阵容;开业当日不花钱抽千元购物卡、百福大豆油;13台冰箱65台小家电130个购物卡周周循环大抽奖;10万礼金幸运抽奖狂刮大奖;10万元银联礼;100元+50吨果蔬基地直采火爆大抢购;3000支劲爆单品礼让全城,空前的回馈力度为高新区人民献上一次史无前例的饕餮盛宴。栢乐荟店开门大吉,销售爆棚,创造了首日销售113万的佳绩,为高新区消费者带来全新的购物体验。

本报讯(商都 崔迪)爱美是女人的天性,而珠宝恰恰能满足女人对美的渴望。8月19日-28日,欧亚商都第十二届黄金珠宝节邂逅七夕情人节,在这特殊的节日里,珠宝商场为回馈消费者厚爱,震撼回馈,力度空前。黄金饰品立减50-100元,镶嵌饰品满1000元立减200-50元,玉器类饰品1.5折起,进口珠宝1-5折起,更有部分黄金饰品抄底大优惠。活动期间商场更赠礼不断——“爱要足金”才幸福,“满额立减——爱要带你”“礼刷刷”“满额赠礼——爱要有礼”才完美,特别的爱情送给特别的你——主题超V会员沙龙,七夕邂逅最美的情人——外籍模特秀等系列主题活动,让消费者尽享七夕的喜悦。珠宝商都为给你带来不一样的七夕。

除商场各项优惠活动外,品牌专柜也准备了精彩纷呈的特色活动回馈消费者。周末超值回馈满减的同时,8月26日举办了以真爱此刻为主题的“外籍模特秀,并现场派送鲜花,活动现场是贴心的为顾客准备微信照片打印机,拍照后现场打印,让消费者记录下这个珍贵的时刻。感受周大福为你带来不一样的七夕。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

8月28日举办了以真爱此刻为主题的“外籍模特秀,并现场派送鲜花,活动现场是贴心的为顾客准备微信照片打印机,拍照后现场打印,让消费者记录下这个珍贵的时刻。感受周大福为你带来不一样的七夕。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

8月28日举办了以真爱此刻为主题的“外籍模特秀,并现场派送鲜花,活动现场是贴心的为顾客准备微信照片打印机,拍照后现场打印,让消费者记录下这个珍贵的时刻。感受周大福为你带来不一样的七夕。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

8月28日举办了以真爱此刻为主题的“外籍模特秀,并现场派送鲜花,活动现场是贴心的为顾客准备微信照片打印机,拍照后现场打印,让消费者记录下这个珍贵的时刻。感受周大福为你带来不一样的七夕。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

8月28日举办了以真爱此刻为主题的“外籍模特秀,并现场派送鲜花,活动现场是贴心的为顾客准备微信照片打印机,拍照后现场打印,让消费者记录下这个珍贵的时刻。感受周大福为你带来不一样的七夕。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

## 欧亚商都第十二届黄金珠宝节圆满落幕

**本报讯(商都 崔迪)**爱美是女人的天性,而珠宝恰恰能满足女人对美的渴望。8月19日-28日,欧亚商都第十二届黄金珠宝节邂逅七夕情人节,在这特殊的节日里,珠宝商场为回馈消费者厚爱,震撼回馈,力度空前。黄金饰品立减50-100元,镶嵌饰品满1000元立减200-50元,玉器类饰品1.5折起,进口珠宝1-5折起,更有部分黄金饰品抄底大优惠。活动期间商场更赠礼不断——“爱要足金”才幸福,“满额立减——爱要带你”“礼刷刷”“满额赠礼——爱要有礼”才完美,特别的爱情送给特别的你——主题超V会员沙龙,七夕邂逅最美的情人——外籍模特秀等系列主题活动,让消费者尽享七夕的喜悦。珠宝商都为给你带来不一样的七夕。

除商场各项优惠活动外,品牌专柜也准备了精彩纷呈的特色活动回馈消费者。周末超值回馈满减的同时,8月26日举办了以真爱此刻为主题的“外籍模特秀,并现场派送鲜花,活动现场是贴心的为顾客准备微信照片打印机,拍照后现场打印,让消费者记录下这个珍贵的时刻。感受周大福为你带来不一样的七夕。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

8月28日举办了以真爱此刻为主题的“外籍模特秀,并现场派送鲜花,活动现场是贴心的为顾客准备微信照片打印机,拍照后现场打印,让消费者记录下这个珍贵的时刻。感受周大福为你带来不一样的七夕。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

8月28日举办了以真爱此刻为主题的“外籍模特秀,并现场派送鲜花,活动现场是贴心的为顾客准备微信照片打印机,拍照后现场打印,让消费者记录下这个珍贵的时刻。感受周大福为你带来不一样的七夕。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包百分百中奖,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼,更有精准互动、点赞赢好礼。

当日周大福创造了销售62.4万元的喜人佳绩。老凤祥8月27日举办璀璨饰界,老凤祥相印主题人气活动,现场特邀主持人互动,抽奖抽红包